Bac Pro Technicien Conseil Vente

CULTIVONS LES RÉUSSITES
MFR-CFA BRISSAC

Durée : 3 ans en ALTERNANCE

- 60 semaines de stages en entreprises du secteur commercial
- 55 semaines de formation à la Maison Familiale Rurale

Vers quels métiers ?

Vendeur(euse), employé de commerce, responsable de rayon, responsable des ventes en circuit-court, attaché(e) commercial(e), animateur(trice) des ventes, technico-commercial(e)

Les modules de formation :

- Commander, réceptionner et contrôler la livraison
- Stocker la marchandise et gérer les stocks
- Préparer et organiser le point de vente
- Réaliser une activité commerciale
- Proposer des services clientèle
- Analyser les résultats des ventes

Examen :

Le Bac pro Technicien Conseil-Vente est un diplôme d'Etat qui s'obtient :
- En contrôle continu au cours de la formation à l'établissement
- En examen final comprenant plusieurs épreuves

Statut :
- Scolaire en formation par alternance
- Possibilité de bénéficier de bourses et aides du Ministère de l'Agriculture, du Conseil Régional

Conditions d'entrée :
- Sortir de 3ème générale ou de l'enseignement agricole
- Etre motivé par une formation en alternance
- Entretien individuel avec le jeune et sa famille ou son représentant

Où faire mes stages ?
Tout magasin de proximité : Boulangerie, Charcuterie, Boucherie, Prêt à porter, Outillage, TV Hifi-Vidéo
Vente en libre-service, vente traditionnelle
Les grandes et moyennes surfaces, les supérettes
Vente directe (sur les marchés, à la ferme)
Producteurs, Exploitants, Détaillants en produits frais (Produits laitiers, fruits et légumes, viande)

Un Tremplin pour :
- BTS NDRC (Négociation et digitalisation de la relation client)
-BTS MCO (Management Commercial opérationnel)
-BTSA Technico-Commercial
-MC Vendeur spécialisé en alimentation
-MC Assistance, conseil et vente à distance

MFR-CFA « *LA SABLONNIÈRE* »
51, rue Louis Moron
49320 BRISSAC LOIRE
AUBANCE 02 41 91 23 25

Établissement privé associatif en contrat avec l'état